

## INGENIEUR /INGENIEURE TECHNICO-COMMERCIAL

Type de l'Offre : Offre d'Emploi Interne et Externe  
Type du contrat : CDI  
Profil de poste : Cadre  
Spécialité(s) : Développement commercial  
Domaine d'intervention : Nucléaire  
Convention collective : Ingénieur et Cadre Métallurgie  
Salaire indicatif : Selon expérience  
Horaires : Forfait jours  
Pays : France (déplacements occasionnels 1 à 2 fois par mois)  
Région(s) : Occitanie  
Département(s) : Gard  
Ville(s) : CODOLET (30)  
Nombre de postes : 1  
Mise en ligne : 03/05/2023

### DESCRIPTION DE L'OFFRE

La société Cyclife France, entité du groupe Cyclife, filiale 100% du groupe EDF, par ses activités sur le site de Centraco et sur les CNPE, contribue au respect de l'environnement en réduisant le volume, en valorisant et en conditionnant les matières et les déchets radioactifs.

Rejoignez des équipes passionnées par leur métier, engagées dans la performance énergétique, reconnues pour leurs expertises, et qui chaque jour, participent à une meilleure gestion des déchets nucléaires.

Au sein de la Direction Commerce et Développement (DCOD), et sous la responsabilité du Directeur Commerce et Développement, nous recherchons un(e) Ingénieur(e) Technico-Commercial :

#### Missions principales, responsabilités et spécificités :

- Participer à la mise en œuvre de la politique de développement de l'entreprise (développement du chiffre d'affaires, diversification des clients...) principalement en France et ponctuellement à l'international ;
- Établir les offres techniques et commerciales (ingénierie de conception et réalisation, solutions de traitement de déchets radioactifs, prestations sur site clients...) en assurant l'animation des différents interlocuteurs internes (contributeurs techniques, achats, contrôle de gestion...) et externes (partenaires, sous-traitants...) ;
- Contribuer à l'instruction des demandes d'acceptation sur dossier de déchets radioactifs sur demande ;
- Mener les négociations contractuelles des nouvelles prestations / nouveaux contrats et les renouvellements des contrats existants dans le cadre des objectifs fixés ;
- Assurer le transfert des affaires contractualisées et contrats aux pilotes opérationnels et accompagner leur exécution (vérifier l'adéquation entre la commande d'exécution et la proposition commerciale/le contrat, participer aux Comités de Pilotage...) ;
- Assurer l'élaboration des notes d'indexation des prix de vente de certains contrats ;
- Participer, ponctuellement, à la prospection en accompagnant les développeurs au travers de visites clients, salons, conférences, workshops...et assurer, le cas échéant, les visites clients sur le site (Centraco) ;
- Participer, le cas échéant, à l'animation et la mise à jour de l'étude de marché tous segments de développement ;
- Participer aux réunions de direction et assurer le reporting de l'activité auprès, entre autres, du Directeur Commerce et Développement.

## PROFIL SOUHAITE

---

- **Diplôme/Formation** : BAC+5 Technique souhaité, (Master, Diplôme d'ingénieur...)
- **Expérience** : Expérience souhaitée de 3 ans de préférence en milieu nucléaire
- **Compétences** : Une compétence/formation dans le domaine du traitement des déchets radioactifs serait un plus
- **Connaissances** : Maîtrise des outils bureautiques (Word, Excel, Powerpoint...) et de l'environnement Windows, maîtrise de l'anglais, la pratique d'une autre langue (Allemand, Italien, Espagnol, ...) serait un plus
- **Aptitudes/Qualités** : Bon relationnel et sens du contact, capacité d'adaptation, autonomie, force de proposition, rigueur, esprit de synthèse, curieux, capacités rédactionnelles, de négociation et d'entrepreneuriat. Fort goût pour la technicité.

## POUR POSTULER

---

Lettre + CV à remettre au plus tard le 23/05/2023 à l'adresse suivante : [recrutement@cyclife.fr](mailto:recrutement@cyclife.fr) en précisant la référence suivante : ITC

Passation de tests techniques et/ou de personnalité et entretien